

彩礼动辄二三十万元,还要“三金”或“五金”;在一些地方,“天价彩礼”改头换面、花样翻新……“五一”前后是举行婚礼高峰,“彩礼”也成为热议话题。“新华视点”记者调查发现,彩礼过高导致部分农村男青年被迫举债结婚,“天价彩礼”不仅背离了爱情、婚姻的初衷,有的还成为家庭矛盾的导火索。

“天价彩礼”衍生出新变种

不久前,湖南小伙陈建雄到女友内蒙古老家提亲。女友家长辈提出,结婚前需要给20万元彩礼,并购买“三金”(金戒指、金项链、金耳环),还要求在长沙买100平方米以上的房子,男方出首付。

“这对我来说压力太大了,这些钱加起来得有近百万元,就算‘咬咬牙’也拿不出这么多,只能想办法四处去借。婚还没结,就得先欠一屁股债。”陈建雄说,面对“天价彩礼”,他有些不知所措,也不知道该怎么和家人沟通。

近年来,相关部门和一些地区加大对高额彩礼综合治理,取得了一些成效。但与此同时,“天价彩礼”也衍生出各种新变种。

记者采访发现,相比于传统的给大额现金、购买“三金”,如今有些地方“天价彩礼”衍生成房子、车子、存折等。

在一些地方,索要彩礼方式也在改头换面,男方要将一定数额的钱放在存折或者银行卡里,婚前给到女方手中。“有多少钱不公开,但是彼此心知肚明,主要是看男方的诚意,也为了避免结婚当天男方反悔不给。”一位受访对象说。

为了让“天价彩礼”变得“名正言顺”,一些农村地区将彩礼改称“养路费”。受访对象表示,男女订婚时在明面上不提“彩礼”二字,双方家庭也不直接对外说要多少钱娶媳妇,改成报答女方父母养育之恩的钱。在一些地方,男方婚前要为女方或女方父母购买大额保险。

不少乡镇干部说,这些变种彩礼其实和原来的现金并无两样,这些所谓的“习俗”也并非真正的民俗,但乡镇政府、民政等部门一旦进行制止或约束,往往会遭村民指责“破坏习俗”,因此往往“睁一只眼闭一只眼”。

“天价彩礼”之风因何难刹

基层干部和受访专家认为,“天价彩礼”频繁出现,背后有多重原因。

首先是当前一些农村地区性别比失衡,男多女少。武汉大学大数据研究院副教授龚为纲的一项调查研究显示,从全国总体水平来看,彩礼多少实际上在很大程度上是全国各地出生性别比的一种折射。出生性别比的失衡程度和女性流动情况的组合,总体上决定了各地婚姻市场的失衡程度和彩礼的高低。

在中部某地,23岁的唐霄此前通过相亲认识邻村一名女孩,双方约定订婚,彩礼30万元。唐霄说,在当地,如果是相亲认识的,彩礼会相对更高些,因为双方还没有建立感情基础,彩礼的多少就成了一种“筹码”。

其次是攀比风盛行。记者采访发现,“天价彩礼”频繁出现,与当前不少地区滋生的“红事”攀比风气有关。记者采访了解到,在部分农村地区,除了动辄十几万元起步的彩礼,还不乏“三金”不能比别人家差、在本地最好的酒店办宴席、安排蜜月旅行等要求。这种相互之间的攀比心理,也助长了不良风气。

此外,一些女方家庭有“劫老济小”“随行就市”的心理。“我们要彩礼,也不是想自己用,是给孩子们要的,彩礼给得多,小两口以后生活有保障。”湖南某地一名女青年的父母说。至于会不会给男方父母增加太大负担,一些女方父母表示:“给儿子娶媳妇就得花钱,天经地义。要媳妇借的钱与小夫妻不相干。”

还有一些女青年表示,周围其他女孩都要彩礼,如果自己不要,显得自己“身价低”“没面子”。在部分婚介市场,媒人大都会按照彩礼的一定比例抽取酬劳。为获取更多收入,一些媒人在婚介行为中会有意哄抬行情、推波助澜,也让彩礼一路高涨。

让婚姻始于爱,让彩礼归于礼

记者调查发现,高价彩礼易引发婚姻矛盾。在中国裁判文书网中检索相关关键词,男方婚前支付高额彩礼,婚后因种种问题导致离婚及引发财产纠纷的案件不在少数。在去年12月最高人民法院、民政部、全国妇联召开的“推进移风易俗 治理高额彩礼”新闻发布会上,最高人民法院民一庭庭长陈宜芳曾表示,从司法实践反映的情况看,涉彩礼纠纷案件数量近年呈上升趋势。从大量纠纷处理中可以看到,高额彩礼并不是保障家庭幸福的秘笈,反而可能成为矛盾纠纷的导火索,不仅不利于婚姻关系的建立和长期稳定,甚至容易引发两个家庭之间的对立、矛盾和冲突。

2022年8月,农业农村部、中央文明办、民政部等八个部门联合发布《开展高价彩礼、大操大办等农村移风易俗重点领域突出问题专项治理工作方案》,提出治理目标是高价彩礼等陈规陋习在部分地区持续蔓延势头得到有效遏制。今年2月1日起施行的《最高人民法院关于审理涉彩礼纠纷案件适用法律若干问题的规定》第二条指出,禁止借婚姻索取财物。一方以彩礼为名借婚姻索取财物,另一方要求返还的,人民法院应予支持。

近年来,一些地方纷纷出台政策,整治“天价彩礼”问题。比如,河南省宁陵县将婚丧礼俗规定普遍纳入村规民约,倡导彩礼不高于3万元。宁夏回族自治区八部门日前联合印发高额彩礼专项治理的实施意见,制定了12条正向引导措施和5条负面约束措施。

受访专家表示,“天价彩礼”现象,仅靠一纸禁令很难从根本上改变,更重要的是加强宣传,持续改善社会风气。新华社“新华视点”记者(据新华社北京5月9日电)



青雾缭绕的塞罕坝(无人机照片,2023年9月9日摄)。新华社发(刘满仓 摄)

两个林场的绿色情缘

这一车新鲜木屑,准备为食用菌制作基料。家在围场县的孙亚坤6年前来到喀喇沁旗发展林菌产业,目前种植了赤松茸、羊肚菌、红托竹荪等十余种食用菌。

古山村外的山坡上,挺拔的松树迎风矗立,松林下点缀着一簇簇暗红的“小伞”,赤松茸正不断从松针覆盖的泥土里冒出头来。

孙亚坤介绍,美林镇山麓林密,海拔和气候都很适宜食用菌生长。而兰旗卡伦乡多家木材加工厂的废木屑,正好为食用菌种植提供了基料,每年双泽公司要从冯家店村等地购入800余吨木屑,“公路通了每吨运费能减少一半,一年光这一项就能少花4万多块钱”。

当前正是食用菌采摘季。往年这时候孙亚坤经常因为人手短缺急得团团转,因为正值春耕的关键时期,很难招到足够的人上山采菌。

今年他却格外淡定。他给冯家店村的朋友拨了几个电话,第二天就有村民来到古山村的食用菌种植基地打工。

“现在路通了,来回才1个小时,每天还有车接送,一天能挣100块钱呢。”冯家店村村民杜立国说。

“路相通才能共发展。”喀喇沁旗委常委、政府副旗长史志良说,“喀喇沁旗和围场县的生态合作,已从最初的植树增绿、防火护绿,发展为现在的致富用绿。我们牢记总书记‘要坚定不移走生态优先、绿色发展之路’的嘱托,在保护的前提下,让老百姓通过发展林下经济、生态旅游增收致富。”

两地致力于将林业生态优势转化为发展优势,目前已在林菌、林药等林下产业开展合作。而公路的修通又将沿线的村庄与两地林场相连接,为进一步发展森林康养旅游创造了条件。

心相亲 续写团结故事

“姐,我们从家里出发了。”

“我现在起锅做饭,等你们到了正好开饭。”接到弟弟的电话,内蒙古喀喇沁旗小美林村的于风琴走进厨房忙活起来。炸黏豆包、炖羊肉、包饺子……这位从河北围场县麻家营村嫁到小美林村已经27年的满族媳妇,会做各种蒙餐和中式家常菜。

“我爱人是汉族,我是满族,邻居还有蒙古族,大家一起生活久了,现在好多民族美食都会做。”于风琴笑着说。小美林村地处蒙冀交界,有近十分之一的村民家在围场县有亲戚,其中还有不少是少数民族家庭。炸得金黄的黏豆包刚端上桌,从麻家营村来的弟弟

一家也进了门。家人围坐一堂,吃着热腾腾的饭菜,这样平凡的场景于风琴几年前很少有。

“以前交通不方便,娘家来人要先走土路再上大路,折腾小半天才能到。哪像现在早上打个电话,没到午饭时间人就到了。”于风琴笑得更开心了。

吃饭时,一家人聊起养牛的话题。于风琴家养了40多头牛,喀喇沁旗正在引导养殖户参与绿色养殖,她和丈夫萌生了转变养殖模式的念头。于风琴的弟弟讲起围场县有种养结合的循环发展模式,邀请他们过几天去看看。

“还等几天干啥,吃了饭就去呗。”于风琴催促道,“现在都强调绿色发展,咱们也要赶上趟。”

“蒙冀交界的这片地区,位于中原农耕文化和草原游牧文化过渡地带,自古就是见证民族交往交流交融的地区。”喀喇沁旗博物馆宣教部部长秦晓伟介绍,一百多年前,喀喇沁旗架设的第一条电报电话线就是经由围场县最终并入北京的,打破了塞北地区与内地信息隔绝的局面。

山上青松根连根,各族人民心连心。在这片洋溢着绿色希望的土地上,民族团结之树根深叶茂。

北国之夏,青绿最美。塞罕坝林场与马鞍山林场,已经开始新一年的造林工作,谱写新的绿色情缘。

新华社记者(新华社呼和浩特5月9日电)



内蒙古喀喇沁旗小美林镇到河北省围场县兰旗卡伦乡的公路(2024年3月29日摄)。新华社记者 魏婧宇 摄

站在河北塞罕坝机械林场的望楼上远眺,一片林海染绿了坝上地区,又向东南方向绵延,与另一抹绿色——内蒙古喀喇沁旗马鞍山林场相接。两座林场山水相连,牵动着总书记的心。2019年7月,习近平总书记在马鞍山林场考察时强调,“守好这方碧绿、这片蔚蓝、这份纯净,要坚定不移走生态优先、绿色发展之路”;2021年8月,习近平总书记考察塞罕坝机械林场时强调,“要传承好塞罕坝精神,深刻理解和落实生态文明理念”。

2023年10月,一条新修的公路——县道X186连接线连通了塞罕坝林场与马鞍山林场,使两地通行路程缩短了100多公里。山上树与树相接,山下路与路相通,此前相近但无坦途的两个林场,真正牵起手来,汇聚起扩绿、兴绿、护绿的新力量。

路相通 守护生态屏障

进入立夏,气温升高,防火任务加重,马鞍山林场的“林三代”王禹韩“跑山”更勤了。

作为林场快速扑火队成员,他几乎每天都要进山巡逻防火,还随身带着一个笔记本,将巡逻中发现的林场中适合设立储水点的位置标注在本上。“林场今年准备推广以水灭火的方式,储水点隔多远设一个合适、小型消防车走哪条路线上山,这些都提前计划好”。

这是来自隔壁塞罕坝林场的灭火经验。去年夏天,喀喇沁旗林草局副局长李明带队到塞罕坝林场学习,带回了森林防火的“大招”：“以水灭火是一种安全、高效的扑灭森林火灾的方法,不仅灭火更快、更彻底,能减少复燃风险,还能降低防火队员的劳动强度和危险。”

2023年10月,一条6.784公里的公路连接起内蒙古喀喇沁旗美林镇和河北省围场满族蒙古族自治县兰旗卡伦乡,从马鞍山林场到塞罕坝林场,不用再绕行100多公里,两个林场建立起更密切的联系。

历经十余年的探索,塞罕坝总结出资土回填、覆膜保墒、防寒越冬等攻坚造林技术规范,也为其他地区开展人工林繁育提供了经验。

“现在交通方便了,我们可以经常到塞罕坝去看看他们造林怎么做得那么好。”在马鞍山林场工作了30多年的柴树岭说,“两个林场的地类、树种、气候条件都差不多,现在马鞍山林场也进入了攻坚造林阶段,塞罕坝的好经验能帮我们提高造林效率。”

携手护绿,互助增绿,两个林场的合作越来越深,未来还将在林业碳汇开发、有害生物防治、野生动植物资源保护与利用等方面深化交流与合作。绿意沿着公路蔓延,构筑起美丽的生态长廊。

村相交 奏响“两山”新曲

清晨的阳光洒在宽阔的公路上,一辆满载木屑原料的小货车驶向太阳升起的方向。

早上刚从河北省围场县兰旗卡伦乡冯家店村装车的新鲜木屑,不到一个小时就送到了内蒙古喀喇沁旗美林镇古山村的食用菌种植基地。

县道X186连接线不仅畅通了塞罕坝、马鞍山两个林场,还畅通了林场周边地区的人流、物流、信息流,有利于两地合作探索林下生金的新路子。

喀喇沁旗双泽食用菌有限公司负责人孙亚坤签收了

新时代 新征程 新伟业  
习近平总书记关切事

金价先涨后跌 未来走势如何

些年轻黄金投资者的青睐。

今年3月金价走高以来,多家银行上调积存金起点。比如,农业银行4月9日宣布将存金通2号的定投起点由550元上调至600元。中国邮政储蓄银行5月1日起根据黄金市场情况动态调整黄金积存业务的购买起点,调整后该起点金额高于前一自然月上海黄金交易所AU99.99合约的收盘价均价。

业内人士提醒,投资者应把握积存节奏,防范金价大幅波动带来风险。

消费市场出现分化

“小长假期间,金店黄金首饰每克最高可以减60元,相比节前便宜了不少。”在上海周大生金店购买黄金吊坠的王小姐告诉记者。

记者走访时看到,“五一”期间不少金店都推出促销活动,但一些商家表示,黄金饰品消费较为清淡。在深圳水贝市场,多位店主告诉记者,“五一”期间的零售和批发行情均比春节后清淡。“今年春节后市场火爆,一些批发商的店铺生意格外好,连人都挤不进来。4月以后,市场交易额出现回落。”正生珠宝营销总监龙丽兰说。

相比金饰消费,投资金条和金币消费热度仍在。中国黄金协会4月26日发布的数据显示,2024年一季度,我国黄金首饰消费183.922吨,同比下降3.00%;金条及金币消费106.323吨,同比增长26.77%。

位于北京的国华首饰黄金投资部经理刘宝表示,“五一”期间,金条销售额较去年同期增长30%。

中国黄金协会分析称,快速上涨的黄金价格在一定程度上压制了黄金首饰的消费,导致黄金首饰零售商销售压力增加。金价上涨还导致黄金首饰加工企业原料成本上升、出货量下降,部分中小型加工企业甚至停工放假。相比之下,溢价相对较低的金条及金币消费则受到有实物黄金投资需求的消费者的青睐。

“总体来说,金价急涨急跌让一些金饰消费者产生了观望情绪。”刘宝说,“如果金价能持续稳住,相信未来金饰销量会有所提高。”

更多立足长期投资

金价大起大落,一些前期追高的投资者开始蒙受损失。“4月下旬买入的金条至少需要等待一段时间才能见到收益。”上海白领韩余告诉记者。

也有一些投资者选择将长期持有的金条卖出变现。“趁着金价在高位,近期已将2019年购入的投资金条陆续卖出。”投资黄金多年的黄女士告诉记者。

眼下节点,对投资者而言,是“落袋为安”还是继续加码?山东能源集团期现交易经理刘日成表示,美国通胀数据反弹延缓美联储降息时点,短线投资者获利了结,导致金价短期上波动能有所减弱。

美国商品期货交易委员会最新公布的数据也显示,纽约市场黄金期货的投机性净多头寸已逐渐回落,显示投资者短期看多的信心有所不足。

“进入二季度,较高的金价叠加珠宝首饰消费进入淡季,金价的支撑已不如一季度那么强劲。”贺利氏贵金属中国区交易总监陆伟佳说。

许之彦则认为,美联储未来逐步进入降息周期,全球央行持续购金,地缘政治风险仍在延续,从中长期来看,金价仍有上涨潜力。

世界黄金协会数据显示,2024年一季度全球央行净购入黄金290吨,同比增长1%。这是自2000年有全球央行购金季度数据统计以来最高的一季度数据,比5年来的平均季度央行购金量高出69%。

瑞银财富管理投资总监办公室7日发布的报告认为,一季度全球黄金工业需求同比增长10%,说明黄金需求具有韧性。

“对于普通投资者而言,投资黄金市场应更多立足于长期投资。”光大期货研究所有色金属研究总监展大鹏认为,长期来看,黄金与股票等其他资产价格走势相关性偏弱,海外投资者常将一定比例的资产投资于黄金,一方面发挥黄金的保值功能,另一方面利用黄金与其他资产的波动特点来稳定整个投资组合的收益。

新华社记者(新华社北京5月9日电)



近段时间,金价急升急跌牵动市场神经。由于金价仍在高位,观望情绪累积,“五一”期间,尽管促销力度较大,但一些金店商家反映金饰整体销售较为平淡。未来金价走势如何?记者进行了调查。

金价仍处高位

3月以来,国际金价一度涨势如虹,纽约市场金价从每盎司不到2200美元升至2400美元以上,涨幅超过10%。然而就在两周前,黄金的“火热”行情急转直下。5月8日,纽约市场金价收报每盎司2315.8美元,较4月份的历史高点下跌5.4%。

受此影响,人民币计价的黄金价格亦大幅波动。4月下旬以来,上海黄金交易所黄金现货交易较活跃的AU99.99持续震荡下跌,5月9日收盘于每克543.43元,较4月每克576.99元的历史高位下跌5.8%。

“前些年金价也有过大幅震荡,但没有近期这么剧烈。”华安基金总经理助理、黄金ETF基金经理许之彦告诉记者。

尽管金价涨跌急转,但仍处于较高水平。“五一”小长假后的四个交易日,上海黄金交易所AU99.99收盘价均维持在每克540元以上,比去年同期上涨20%,比今年年初上涨13%。

从金饰价格可窥一斑。记者走访了解到,5月9日,北京一家周大福门店足金饰品报价为每克710元,相较4月每克超730元的高点出现一定回落。尽管如此,相比去年同期每克585元的报价,仍高出21.4%。

银行积存金业务因其投资门槛低(最小业务单位为1克)、操作灵活、可以多次少量购入分摊成本,近年来受到一



新华社发