

2021年太原市“最美军嫂”张燕——

## 做有爱的人 筑温暖的家

37岁的张燕是深受学生喜爱、家长认可的好老师,是两个孩子的妈妈,还是家里的顶梁柱,更是支持国防建设、任劳任怨的好军嫂。“八一”前,张燕被评为2021年太原市“最美军嫂”。

## 育人守初心

在迎泽区双语实验小学,张燕有很多头衔:语文老师、班主任、学科主管……她总是披星戴月,早出晚归。备课,讲课,批改作业,教育调皮捣蛋的学生,接待家长来访,组织学生们参加运动会、举办联欢会……在三尺讲台上,张燕教书育人,践行着自己的初心和使命。

张燕不仅教小学生,还教“大”学生。一年级新生入学前,她会给家长们讲一堂课,教他们如何做“好家长”。她建议家长早晨出门前给孩子拍一张有仪式感的上学照,开启一天的学习生活;晚上给孩子一个温暖的拥抱,帮助孩子整理学习文具,引导孩子尽快适应小学生生活。这一做法得到了学校领导的认可,“给家长上好开学第一课”在校推广。



张燕会把孩子们在学校的照片和小视频发到微信群里,让家长了解孩子的在校表现,消除他们的担忧和顾虑。“家长不焦虑了,就能更好地配合教学。家校联手有助于孩子健康成长。”张燕说。

张燕所带的班级成绩总是年级第一。她的学生们不但字写得漂亮,在学校的各项文体活动中也是表现突出。张燕多次被评为太原市和迎泽区的优秀班主任。

当前,正值暑假,张燕却闲不下来。她每天都要在班级公告群里传达教育部门发布的疫情防控信息,叮嘱大家落实疫情防控措施,还要收集学生们的情况及体温监测情况。

## 军嫂最光荣

张燕说,可能因为父亲曾是军人,她从小就对军人很崇拜和敬仰。军人挺拔的身姿,豪迈的本色,一直深深地吸引着她。

“2007年,经同事介绍,我俩相识。初次见面时,从言谈举止中能感受到他的率直、真诚。我俩一见如故。相处久了,他让我感到踏实和温暖,值得托付和信赖。”张燕说,“2010年我们结婚,现在有了两个可爱的儿子,家庭和睦幸福。”

张燕的丈夫闫晋峰是一名副团职军人,工作繁忙。家里上有老、下有小,还要工作,张燕每天就像上足了劲的发条,忙完工作忙家里。虽然有时也会遇到困难,感到委屈,但她一直默默地坚持着。

一次,两个孩子同时生病住院,张燕一个人忙前忙后。等孩子们康复出院了,她才打电话告诉丈夫:“俩孩子病了一场,不过已经好了。你安心工作,别担心,家里有我。”

“嫁给我,她从‘软妹子’

变成了‘女汉子’,难为她了。”闫晋峰谈及妻子满怀歉意和愧疚:“张燕是父母的掌上明珠,结婚后,才开始学着干家务。后来生了两个儿子,我又经常不在家,买菜、做饭、送孩子上下学、辅导功课、照顾老人……11年的婚姻生活中,张燕用弱柔的肩膀挑起家庭重担。”

张燕拥有不同的社会角色,老师、妻子、女儿、妈妈、儿媳,而最让她感到光荣和骄傲的角色却是军嫂。

“每当听到有人叫我‘军嫂’,我就会非常激动和自豪,因为这不仅是党和国家赋予我们的称号,更是一份责任和坚持。”军嫂是一个光荣又美丽的称谓,选择成为一名军嫂,就选择了奉献和艰辛。因为爱,张燕对自己的选择无怨无悔。

一路走来,张燕始终用眼里的光、心中的爱,温暖着身边的每一个人。

记者 郝晓炜

(图片由张燕本人提供)

## 二轻市场:温暖的回忆 明亮的未来



## 老街市的再生动力

## 老市场的时光步履

正午时分,改造中的钟楼街一派热火朝天的施工景象。为了让这条老街尽快改造完成,工人师傅们正加紧对沿街的32个历史建筑进行立面修缮收尾。

打小在开化寺街柴市巷长大的邢志强,对钟楼街上的小巷老店如数家珍:“看,这是修复中的百年邮局,气派吧!瞧,以前的享得利就是这个样儿……”千年古街风貌即将重现世人面前,邢志强翘首以待。其中最让他牵挂的,还是陪他度过青春年华的二轻市场。

“现在的年轻人不知道,上世纪八九十年代,二轻市场那是真火!”修缮一新的二轻市场红柱绿顶,极具明清古建筑特色,一如32年前开业时的模样。熟悉的一砖一瓦重新映入眼帘,邢志强记忆的闸门随之打开:“过去的二轻市场,上下三层,大到彩电、洗衣机,小到五金百货、针头线脑,应有尽有。因为生意太火爆,市场一度收取2毛钱的入场费,交了费就给个大袋子,拎着袋儿就能进去购物了,那高兴劲儿跟过年一样。我家的第一台海棠牌洗衣机就是在这儿抢到的……”年过六旬的邢志强眼神焕发着光彩,兴奋得像个孩子。

## 老商户的致富之地

如今的太原商圈,南有风生水起的亲贤长风,北有时尚青春的万达广场,在处于城市中心的柳巷商圈,二轻市场早已转型,没有了往日的烟火气。倘若时光倒转30年,这里却是一块十足的“致富之地”。

“隶属于太原市城镇集体工业联社的二轻市场,是计划经济时期的产物,主要任务是为二轻工业系统,包括县区170多个企业的产品进行批零展销。”二轻市场党支部书记刘建全说,“市场组织了大量地方产品及兄弟省市的二轻产品,与全国460多家二轻企业和600多家工业企业建立了业务联系。当年在企业上班的职工,月收入七八百元就算高的,这里的商户每个月能有三四千元的收入,让人羡慕。”

已退休的王二虎曾是二轻市场业务科的负责人。说起当年市场的辉煌,他显得颇为自豪。“市场的开业在当时绝对算是空前绝后,每天来往的顾客可以用人潮涌动形容。就是因为怕出现状况,市场执行了六七个月的售票购袋入场制度,有时顾客

太多甚至不得不邀请公安部门前来帮助维持秩序。”王二虎介绍说,逛二轻市场既能买到想要的商品,质量和信誉还有保证。“毫不夸张,很多商品几乎是刚拉回来,还来不及卸货进入市场,就被大家抢购一空。”

“不仅商户收入高,我们给国家做的贡献也大着哩。开业仅一年多,就收回了市场的投资,归还了轻工部的本息272万元。”二轻市场经理刘法民,曾是家电部的负责人。按他的话说,上世纪八九十年代,二轻市场无论是人均销售还是创利税,均在全省同行业中名列茅。市场还曾连续11年被太原市政府评为模范企业、重合同守信誉单位,历届省市领导多次赴二轻市场参观、指导工作。“在当时,市场不仅采用了较为先进的‘薄利多销’经营策略,而且率先推行承包和租赁制度,增强了竞争力,也提高了知名度,很多个体户慕名前来租赁经营,现在一些知名商企的创建者就是从这里赚取了第一桶金。”

曾经的二轻市场一度走在消费的最前沿,但随着超市、便利店、购物中心、网购等新型零售业态的出现,二轻市场逐渐失去了往日的辉煌。客流量直线下降、货品积压滞销,二轻人开动脑筋,努力自救。二轻市场先后几次对营业场所进行大规模改造,拆除原有步梯、新增直通二三层的自动扶梯,对前门进行扩建,同时改变经营方式,广募合作商家,将闲置铺面租赁经营。虽然这座老市场与零售业态渐行渐远,但依靠租金收入,企业10多年来仍在正常运转。新的转型契机在哪儿?二轻人探寻的脚步从未停止。

2020年4月,围绕“千年商脉、钟鸣并州,三晋文化与现代消费融合的特色国际名街”的目标定位,钟楼街片区提质改造工程全面启动,重塑城市记忆、恢复街道肌理、传承历史文脉、体现时代风貌,随着钟楼街片区的华美蝶变,二轻人意气风发。

“乘着发展的东风,我们走出去、请进来,正在与多家公司洽谈合作事宜。”刘法民表示,钟楼街片区凝结着太原的历史记忆、人文情怀和文化价值,二轻人将充分利用片区优势,以更好的状态肩负起新的使命,“时空流转,新旧交织,我们和钟楼街都将重塑往日繁华,未来可期!”

记者 梁丹