

# 医保支付方式将有大变化

## 九成以上三甲医院年底实现DRG或DIP付费

**本报讯**(记者 何宝国)10月6日消息,省政府办公厅印发的《山西省深化医药卫生体制改革近期重点工作任务》提出,推进医保支付方式改革,在全省范围内全面推进按疾病诊断相关分组(DRG)付费和按病种分值付费(DIP)试点,力争年底前,90%以上三甲综合医院实现DRG或DIP付费。

记者了解到,国家医保局3月31日召开2021年医保支付方式改革试点推进视频会,部署疾病诊断相关分组(DRG)付费、区域点数法总额预算和按病种分值

(DIP)付费两个试点年度重点工作。国内30个DRG试点城市和71个DIP试点城市今年分批进入实际付费,确保今年年底前全部试点城市实现实际付费。

我省在全省范围内全面推进DRG付费和DIP付费试点,将带来什么变化?以阑尾炎手术为例,如以原来按项目付费,住院以后按照检查费、检查项目用药、治疗项目、手术费等,根据医保目录和报销比例进行结算。而按DRG付费,就是将患者的病情严重程度、性别、年龄、治疗方法的复杂程度、诊疗的资源消耗(成

本)程度以及是否有合并症、并发症等因素,合成一个“疾病诊断相关组”,最后以组为单位“打包”确定收费、医保支付标准。

对老百姓来说,DRG付费实施以后,过度医疗会得到抑制,住院患者治疗费用的增幅会得到控制和下降。2011年,北京成为全国首个使用DRG付费的城市。北京选取6家三甲综合医院作为第一批试点医院。试点显示,患者负担有所减轻,医保费用增长可控。DIP付费,指区域点数法总额预算和按病种分

值付费,是根据各病种费用均值、技术难度等一系列因素,计算出支付总金额,向医疗机构进行支付的方法。DIP付费也能起到抑制过度医疗,减轻患者负担的作用。

在推进医保支付方式改革的同时,我省将完善全民医保制度。具体措施包括:加快推进健全重特大疾病医疗保险和救助制度。建立健全职工医保门诊共济保障机制,逐步统一全省职工和城乡居民医保门诊保障水平,推动基本医保省级统筹。



10月6日,市民冒雨排队走进山西省博物院,观文物品历史,长知识开眼界。国庆假日,以展览结合丰富的各类文化活动,让山西省博物院持续火爆,成为省城连阴雨天里的好去处,每天预约观展人数达6000人次。

记者 梁琛 摄

## 长假大雨 楼市冷清

每年10月是开发商第四季度业绩冲刺的黄金时期,但是今年的国庆长假天公不作美,连日降雨。市内售楼处看房者寥寥,成交量有限,二手中介也是门可罗雀,楼市可谓一周“入秋”。

10月5日,记者走访我市部分楼盘了解到,“黄金周”恰逢连阴雨,售楼处工作人员全员在岗,“销售人员没有一天的假期,国庆假期是卖房的好时机。节前已安排好员工加班,地面车库也全部腾空,准备迎接购房者。10月3日开始下雨,看房的人锐减,要完成销售计划很难。”位于龙城大街的某楼盘的工作人员称,“假期前两天,到访量几乎是平日的两倍,之后到访量就是个位数,还谈什么成交。”

在二手房市场,假日期间成交量也十分惨淡,不少中介机构门可罗雀。我爱我家高级置业顾问王红艳介绍:“本来指望假期成交量有所突破,没想到秋雨不断,雨下得心里发毛。”

楼市表现不尽如人意,阴雨连绵只是其中一个原因。业内人士分析称,当前楼市调控一直很紧,所以不少购房者仍在持币观望。此外,市场仍然存在很多不确定的因素,包括供求关系、政策、资金以及房贷等多方面,都决定着楼市“银十”的成色,目前来看,10月楼市成交能否走高,仍要看“刚需”是否出手,开发商仅靠“黄金周”的吆喝促销,很难提振市场销量。对于有购房需求的市民,可关注四季度这一波开盘高峰期,精挑细选多比较,对于心仪的房子可适时出手。

记者 贺娟芳

## 阳曲县新建住房 实现“房证同交”

**本报讯**(记者 李晓并)10月6日从市审批局获悉,阳曲县国庆节假期前在万科·金域蓝湾举行了“交房即交证”颁证仪式,阳曲县新建住房由此步入“房证同交”新时代。

按照阳曲县委县政府安排部署,县审批服务管理局7月21日组织召开“房证同交”试点工作推进会;7月28日组织业务科室和相关技术服务单位开展对万科金域蓝湾项目的联合验收;8月10日,完成主楼竣工备案;8月18日阳曲万科金域蓝湾项目完成首批不动产权证书首发出证。29天的时间,完成了不动产转移登记前期的所有工作,为本次“交房即交证”打下坚实基础。

本次“交房即交证”是阳曲县深化“放管服”改革的重要措施。县审批局将以此次颁证仪式为契机,与有关部门、企业加强沟通、密切配合,为阳曲在建和新建商品房全面推广“交房即交证”打好基础,让更多群众和企业感受并分享改革红利。

## 汽车芯片普遍短缺 现在购车合适吗

“金九银十”原本是汽车传统的销售旺季,记者近日走访省城多家汽车品牌4S店发现,本田雅阁、大众迈腾等车型供应紧张,部分热销车型甚至一车难求,例如丰田汉兰达、大众迈腾等。记者调查发现,现车短缺的主要原因是汽车芯片告急。

### 小芯片大作用

目前,汽车芯片主要分为三类,第一类负责算力,比如自动驾驶系统;第二类负责功率转换,比如电源和接口;第三类是传感器,常用于汽车雷达、气囊、胎压检测。

“汽车越智能,它对应的智能控制模块和传感器越多,需要的芯片就越多。”从事20年专业汽车维修的师傅苗轶超说。一辆传统燃油汽车上,有100到200多个芯片,一辆新能源汽车上有300到600个芯片。

“汽车芯片是汽车电子系统的基础元部件。”苗轶超举例说,以车门为例,要实现一定速度的自动落锁、远程关锁和开锁、玻璃自动摇下的工作,离不开芯片。

“芯片相当于汽车电子控制系统的‘大脑’,缺少芯片,汽车无法出厂。”苗轶超说。今年6月,因疫情原因,汽车芯片的主要生产国马来西亚全国封城,芯片厂全面停产,波及汽车制造产业链,使得国内多家车企停工减产,其中不乏大众、丰田等大品牌。“当前马来西亚疫情依然严重,预计芯片短缺一时得不到缓解。”

### 展车被预订

“走吧,店里就几辆车,根本没法选。”一位刚进入斯柯达4S店展厅的购车者一边往出走一边说。

无独有偶,在平阳路一家丰田4S店展厅里,摆放着不少现车,但仔细一看,这些车已经上了牌照。“展厅实在太空了,担心顾客觉得冷清,就摆点挂牌车让顾客试驾,图个人气。”销售人员张鑫说,这些车是与用户协商后才充当展车的,后续会给对方一些保养方面的补偿。

今年7月,汽车生产领域芯片严重短缺,压力已经传导至销售市场。“往年同期,我们一个店的库存在160辆左右,现在不到20辆。”据某汽服大客户经理尹晨颖介绍,近期接到的催问电话比之前明显增多,有顾客问“店里是否有现车”,已交订金者则问“多久可以提车”。“有的顾客着急,把门店的展车都提走了,店里空空荡荡的。”

“这次受到芯片荒波及面大,影响最大的是合资车、进口车。”尹晨颖说,对于具有自主研发能力的国产车影响略小,像比亚迪、五菱等车企已开始汽车芯片的研发工作。比亚迪,作为国内第一家自主研发、生产车规级IGBT(绝缘栅双极型晶体管)芯片的公司,芯片自给自足,基本满足了自身的生产需求。

据了解,车规级IGBT芯片是新能源汽车的核心部件之一,承担着控制电动机动力分配输出以及电动机和发动机运行匹配的任务,是新能源汽车的“大脑”。

### 交车无期限

“热销车型提不到车,即使交了订金,提车时间也不确定。”在斯柯达、奥迪、大昌、丰田等销售店了解到,交车难让汽车经销商很是头疼。

“去年12月底,芯片短缺开始露头,接着业内大部分汽车生产企业减产,只好吃库存,4S店销售还可以维持。从今年7月底开始,东南亚芯片厂停产,汽车上新速度越来越慢。”尹晨颖无奈地说。目前,热销车型已无现车,交了订金也提不到车。

平阳路一家大众4S店销售人员告诉记者,目前速腾、宝来等热门车型比较紧缺,店方正积极与厂家沟通,但提车时间很难保证。

由于芯片短缺缘故,广汽传祺也出现了需要订车且等待周期长的现象。“目前,传祺M8白外黑内的车型最受欢迎,但提车最快也在一个多月以后。”太榆路广汽传祺4S店销售人员说。当记者提及能否加价优先提该款车型时,店里答复不可能,“因为厂家有严格的监管,一经发现,不但罚款还会停止配车。”

“每年9月、10月,是车企给经销商的集中供货期。现在车源不足,客户7月预订的车,现在还没交付。”丰田销售人员张鑫说。

### 优惠力度低

往年,在“金九银十”,经销商为了完成厂家的销售任务,优惠幅度很大以增加消费者粘度。今年如何呢?

记者在一家本田4S店了解到,由于芯片短缺,销售店不仅不再打折优惠,反而上调了价格。如亚洲龙等车型,落地价格均上涨了两三千元,豪华车亦然。“在供应非常紧张的情况下,今年9月、10月的优惠力

度不会像往年那么大。”平阳路一家奥迪4S店刘经理说,目前店里奥迪A4L等3款车型优惠力度不大,有车型去年还能优惠6万元,现在没有任何优惠,只能送部分车内装潢。即便是展车,现在也没有额外优惠。

一位不愿具名的业内人士表示,从价格上来看,现在不是买车的最佳时间点,有的车比去年贵了好几万元,大众迈腾、丰田汉兰达等热门品牌车型,购车者排队被加价后,仍需要等两三个月。

### 购车须理性

为了应对交车周期长等系列问题,省城各品牌汽车4S店纷纷出招,如加大销售礼包等。“这些措施在短期内有效,但如果提车时间不确定,客户还是不满意。”张鑫说。

9月29日,中国汽协市场研究分会公布的数据显示,今年9月前4周,国内汽车销售市场上,主要厂商零售同比下降13%,厂商批发总体同比下降31%,8月环比下降1%,生产供给还没有改善。芯片问题带来的影响仍在延续,9月未有大幅改善。10月进入传统汽车消费旺季,叠加前期因供给不足消费者购买需求的累积,预计10月汽车消费需求将进一步提升。

“‘金九银十’的刚性需求,并不会因芯片短缺而消失,但可能减弱。”省城汽车销售业内人士邵少洪提醒消费者,如果消费者购车并不急迫,建议观望,待“缺芯”情况缓解时再出手。如果买车需求迫切,不妨将目光放在本土自主品牌的车型上,这些车型受“缺芯”影响小;也可以多看看老款车型,这些车型的加价并不多。

山西省汽车后市场协会会长刘瑞彬分析,现在大部分的合资车企、进口车企均面临“缺芯”问题,汽车芯片生产是垄断性很强的行业,除了我国自主研发芯片能力不足外,不排除有不良经销商恶意炒作,加剧了市场恐慌情绪。预计要到明年二季度,这一情况有所缓解。

值得注意的是,今年我省新能源乘用车销量增势明显。“部分合资车企因芯片短缺损失大量订单,确实给自主和新能源汽车企业留出了窗口期。”刘瑞彬说,从全省范围来看,新能源车型推广和优惠补贴的政策,力度都很大。从销售情况来看,呈现销量看涨态势,未来将成为乘用车市场的亮点。数据显示,去年我省新能源汽车销量为7万余辆,今年销量截至目前已有9万余辆。

记者 马向敏 牛利敏