

# 守护小区居民平安喜乐

7时许,赵瑞起穿着深蓝色的工作服,精神抖擞地站在门岗处,指挥进出的汽车通行,微笑着询问来人……临近春节,外地返乡、探亲访友,进出小区的人和车辆明显增多,作为小区保安的他也格外忙碌。每天,在我市各个小区中,都有和他一样的保安们,在平凡的岗位中守护长夜、迎来晨曦。赵瑞起说:“每次看到居民满意的的笑容和点赞,我都觉得再小的工作也像发了光一样,一切都值得。”

## 为了万家灯火

“老赵,我孩子给我寄的快递放哪了?”

“在门房,你先签个字,我就给你取。”

“赵师傅,我的车被堵在里面了,着急上班!”

“稍等,我马上联系车主给你挪车。”

……

“岗位虽小,责任却大。巡查单元楼道,检查消防设施,疏通车辆等。一天下来,虽说都是一件小事在重复,但还真不能离开人,大伙有事都找你,这是对咱的一份信任。”赵瑞起今年60岁,老家在河北,在万柏林区委宿舍小区当了十多年保安。

“我全年无休,除非家里有特殊事情,一般情况下我从没请假。好几年了,春节期间也没能陪家人吃顿年夜饭,对家人还是愧疚的,但看到居民

在家里团团圆圆地吃着年夜饭,我心里又是释然的!”今年春节,他依然选择不回家,等节后不忙了,再抽空回去看看。

一个小时的门岗时间过去了,他又要开始巡逻工作。脚步很快,每幢楼里的消防安全重点部位是他必须“打卡”的地方,看看消防器材是否到位,消防安全标志是否完好……这些做完,他又查起了车辆。“谁家开着哪辆车,我都记得一清二楚,有外来车辆随意停靠的,或是遇上个别忘了摇上车窗的,我得打电话去提醒。”

这样的工作内容,周而复始。对他来说,这是几百千遍的“重复动作”,但对居民来说,每重复一遍,他们的安全就多一份保障,生活就多一份舒适。



赵瑞起在小区停车棚规范电动车停放。

## 值得骄傲的事

这段时间,进出小区的人和车都很密集,有外地回来的,也有过来串门的亲戚朋友。这些细微的变化,让人知道“快过年了”。

来往的人车多了,赵瑞起“盯”得更严了,见到“生面孔”会多问几句。他说:“为了让大家都过好年,过个平安年,我一定要守好门。”

老赵身上也有了变化,遇到居民依然会热情地打招呼。不过,话语中,很多与过年有关。“小刘,今年回老家吗?”

“回,过几天就走。”

“老罗,家里收拾好了吗?需要帮忙就说一声。”

“好嘞,过年来家里喝一杯,咱哥俩好好唠一唠!”

……

赵瑞起记得去年春节收获的“年味”,是来自小区里的一位老人。这位老人独居在家,在外地的孩子们会通过网络购物,给她买一些食物和生活用品,但是老人腿脚不方便,有时不能下楼去取,老赵会主动帮老人把东西送到家里去。过年时,老人特意送来了自己剪的窗花,一直贴在门卫室的窗户上。

“在一线服务居民,有苦也有甜。”谈起工作中的收获,他说,总能听到居民的“谢谢”。大家的肯定是他站好每一班岗,做好每个细节的动力,这是最值得骄傲的事情。

记者 李涛  
通讯员 郭文娟 文/摄

## 居民的老朋友

“有了那束光,我们的心里很踏实。”小区居民刘女士说的“那束光”,是赵瑞起的手电筒发出的。

“有好几次,我上夜班,回到小区很晚了,心里挺忐忑的。”刘女士说,经常能见到赵瑞起拿着一个手电筒在院子里巡查,那一束光在夜里格外亮,让人心里很有安全感。

小区的居民胡大爷有晨练的习惯。每天出门路过停车棚,都能见到赵瑞起在车棚里搬着一辆辆电动车。有些人头一天回来晚,没地方了,直接把车子横在过道里,挡了路。他要趁着车主出门前,把车子一

辆重新规范停好。

胡大爷有一次和赵瑞起开玩笑:“老赵,你看着管着小区里200多辆电动车和100多辆汽车,大小是个‘领导’啊!”其实何止这些,小区有4栋居民楼,住着196户、490人,他们都是赵瑞起的服务对象,涉及到门岗安保、停车管理,设施保障等诸多方面。

虽然工作繁琐且忙碌,但老赵总是面带笑容。闲来无事时,总有人喜欢来门卫室找他,天南海北聊一会儿,或者拉开阵仗下盘棋。这么多年,老赵熟记小区里每一位居民,和很多人都成了老朋友。

# 太原服装城又现“扫货”潮

过了农历小年,街头巷尾的节日气氛愈加浓厚起来,太原服装城商圈迎来“腊月模式”。记者1月16日走访看到,各大商城恢复了久违的熙熙攘攘,无论是高档品牌专卖店,还是单体小店,一派购销两旺的红火景象。

## 延时打烊 客流激增

“最后现货,爆款抢购”“燃冬热购,甩价到底”……太原服装城商圈人流如织,新西城购物广场、太原精品服装城、圣亚购物中心等商城的入驻商家铆足了劲,趁着节前购物潮备货补货。打折、促销一齐上阵,吸引大批市民和外地消费者前来选购,不少商户畅销款卖到断货。

在太原精品服装城,各服装店挤满问价的顾客,有时需要侧身才能通过。推出优惠活动的店面更是熙熙攘攘,选购到心仪服装的顾客,笑盈盈地拎着大包小包走出商城。

在该商城一楼经营男装生意的王强,早7时就赶到店里。从进店起,他和店员就一刻不得闲,或

忙于为消费者搭配服装产品,或忙于拍照用微信与客户沟通,或忙于将客户选中的货品打包发货。

“近几年疫情反复,生意一般,商户们的销售压力比较大。但今年的春节档不同,市场上的客流明显多了起来。”王强介绍说,他经营男装已有十多年了。每年春节前,都是店里最忙的时候。这段时间,除了本地消费者来扫货,还有周边晋中、吕梁、忻州等地的零售商来选样采购。“我们也把折扣力度调到最大,供大家选择。现在营业时间已经从平日里的早8时到晚6时,延长至早7时到晚8时。其间,人流不断,营业额明显上升,日出出货量至少都在一二百件。”



消费者在服装城一商城参加商家的年终促销活动。



太原精品服装城内人流涌动。

## 价格实惠 适合扫货

人流量暴增,价格如何?走访中,多个商家表示,服装价位和去年持平,有些甚至更低。

爆款降价、一件也批发……记者发现,服装价格走的是实惠路子,明码标价在100元以内的男女服装比比皆是,有的零售商户甚至打出了棉服“100块钱一件”的促销宣传。新西城购物广场经营男装的焦林华说,“之前生意不是很好,前段时间批发回来的冬装积压了不少,现在市场重新‘热’了,能卖出去就尽量卖,尽量不

调价,有些衣服价位甚至比去年还低,不亏本就行。”

“为了回馈客户,品牌专卖都有折扣,有些甚至是成本价销售。”圣亚购物中心的楼层经理任经理介绍,每到春节,就是服装城折扣力度和优惠活动最多的时候。再加上,之前受疫情影响,商户们的库存积压比较多。马上到春节,商户着急出货,不少品牌服装价格比网上还便宜。所以,现在到过年这段时间,是个不错的“扫货”机会,价格实惠,有需要的市民可

以来转转。

“不到300元钱,就买了两件冬季外套,说出来都没人信。”在太原精品服装城一家商铺排队买单的常璐买到新衣后,拿出手机向微信群里的朋友们分享“来得值”。“小时候过年的快乐就是买新衣,三年疫情终于过去了,新年应该有个新气象。抽个时间,给一家老小置办齐全新衣。过年需要这种热气腾腾的仪式感。”常璐说。

记者 梁丹 文/摄