

小小托管班 暖心解民忧

寒假里,每天上午9时许,曹钟元在奶奶的带领下走进杏花岭区迎春社区的托管教室。门未开,教室里已传来阵阵欢声笑语。曹钟元轻车熟路地找到一个空座位,放下书包,翻开英语课本准备背诵。

被问及为何天天来托管班,曹钟元指向不远处的“红马甲”志愿者说:“作业里有不会的题,这儿有人教,还能跟小朋友一块儿学习、玩耍。”循着她的目光望去,社区助理王佳凝正俯身指着语文作业中的看图作文,细致地为孩子们指点写作思路。

迎春社区地处杏花岭区,作为铁路职工宿舍聚集区,双职工家庭众多。平日家长工作繁忙,一进入假期,“孩子谁来带、怎么带”便成了家长们最头疼的事。

社区主任薄震霄入户走访时发现,假期里老人带孩子闲逛、孩子独自在家的情形很常见。她说:“其实,家长们总是不放心,我们也跟着担心。”

“社区工作最重要的是主动发现和解决问题。”薄震霄牵头将社区闲置的一间书屋改造为托管教室,重新规划、添置桌椅,并搬来适合各年龄段的绘本和科普读物。她还安排社区助理王佳凝、李仲锦,负责孩子的看护与作

业辅导。如今这里每天上午9时到下午5时,都是孩子们的“假期乐园”。

对于孩子,这里是温暖又安全的假期港湾;对于刚上任的薄震霄,这方小天地更是连接居民的“破冰之桥”。

“用群众最需要的托管服务建立信任,是我多年社区工作中摸索出的经验。”薄震霄说,初到一个新的社区,她便将“以孩子为纽带”的方法引入这里。

社区开设托管服务的通知在微信群发出后,应者寥寥。“大家对新的社区主任不了解,怕服务不好,孩子不适应。”开班第一天,只来了3个孩子。薄震霄和社区助理陪着他们写作业、读绘本、做游戏,用耐心换来了孩子们的喜爱。几天下来,教室渐渐热闹起来。

“社区工作就是服务,服务好孩子,才能走进家长和居民的心里。”诚如她所言,最早与她热络起来的,正是这些送孩子来的家长。如今每次碰面,一声问候、一个微笑,让薄震霄觉得十分安慰。

“我在社区组织的托管班已有一套成熟的做法。”薄震霄介绍,她曾组织“小小讲解员”、安全宣讲,招募大学生志愿者开科普课,还成立了“儿童议事会”,让孩子以“社区小主人”身份参



社区助理在为托管班的孩子们解答问题

与。“当时,有孩子们发现乱停车现象,主动拍照记录,通过家长联系车主。有了孩子们的参与,社区秩序明显好转。”

如今,薄震霄希望之前这些成熟的经验在迎春社区也能落地实施。托管班开班的首日,孩子们就穿上红马甲,在社区人员陪同下向居民发放春节安全须知。来来往往的老人们接过传单,纷纷鼓励这些小小“志愿者”,大

家纷纷说:“孩子们真有样儿!”听到表扬,孩子们笑得更欢,成为社区里一道亮丽的风景。

“下一步,我们会联系更多资源,开设特色课程,让孩子在学知识的同时,培养兴趣、锻炼能力。”薄震霄说。

一间小小的托管教室,承载着居民的期盼,映照基层工作者的担当,更为春节里的社区增添了暖心服务。

见习记者 张瑜 文/摄

“拼”出你的快乐年

春节放假,做点什么可以放松心情?2月21日(正月初五)上午9时许,放寒假在家的17岁高中女生梓轩,来到了位于柳巷的一家手工店。这家店10时开门,梓轩提前到来,为的是要抢占一个有利位置,沉浸式体验如今DIY界的“顶流”——拼豆。



拼豆手工店人气爆棚。

■ 门店生意火

一颗颗色彩斑斓的小塑料豆,找好一张图纸,按照图纸标明的位置对应摆放,拼出喜欢的图案后,通过熨烫定形,让其黏合成一个整体,还可以根据需求简单加工成喜欢的小挂件、冰箱贴等,这就是时下爆火的拼豆。有数据显示,2025年,拼豆在主流电商平台销售额达2.91亿元,跻身社交平台2025年度十大出圈兴趣。

梓轩来到的这家拼豆手工店,位于柳巷的一家写字楼里。这家写字楼内,拼豆店就有四五家,她选择的这家,在团购App上排名靠前,顾客评论数就有3000多条。店主封雨君是名“95后”,参加工作两三年之后,她决定开始创业。小时候喜欢拼积木,长大后她用开设手工店来延续自己童年的梦想。2024年4月,封雨君的第一家手工店在小店区开业,在店里可以制作陶艺、DIY银饰。2024年末,拼豆开始在太原流行开来,封雨君嗅到了商机,将拼豆作为自己手工店的主营项目。生意越来越好,她将自己的手工店从小店区搬到了繁华的柳巷,店铺由一间变成了两间,面积也由原来的100平方米,变成了如今的350平方米。

封雨君称,自己这家店的日均客流量为120人至130人,元旦、寒假等高峰期,客流量能达到日均200人至300人。

正月初五下午3时,记者看到,这家手工店内不时有人前来拼豆,上百名玩家围坐桌前,店铺门外,还有人正在等位。

据封雨君介绍,她店里的拼豆有221种颜色,他们还为顾客准备了两大本图案作为参考。她表示,由于客流量大,豆子消耗很快,她需要每两个月就补充一次豆子,每次需要补充三四百公斤。

■ 顾客来减压

10时进入拼豆店,梓轩立刻锁定了一个靠窗的位置。她选好豆子,拿上夹豆子的镊子和拼豆用的豆板,打开手机,翻出自己早已找好的图片,开始按图索骥,沉浸式拼豆。她在手机里存了12张图片,准备“一拼到底”,等到晚上8时闭店再回家。

梓轩称,这是自己第二次来拼豆,之前在手机上刷到,她就和同学来体验了一下,感觉很不错,这次她自己前来,享受一个人的快乐。镊子夹起一颗豆,扫一眼手机上的图案,然后按图示将各种颜色的豆子填入拼豆板中……梓轩聚精会神,仿佛进入了无人之境。高中生活课业繁忙,精神压力有点大,梓轩说拼豆能让她解压,心情放松。下午3时,轩制作完成三个拼豆作品,要想在店铺打烊时完成12个,难度看来有点大。

像梓轩这样奔着减压来的顾客着实不少,但市民吴女士来此的目的有些不同,她选的豆子大都是红色,为的是能让家里挂上一个自己亲手做的“福”字,希望全家人新的一年能够“福气满满”。

拼豆为什么能够火起来?在手工店老板封雨君看来,最主要的原因还是能够“解压”。“拼豆是能让人完全沉浸在由自己支配的时间里的事情,这种幸福感很难被替代。一旦沉浸于拼豆,很多人很快就从焦虑的情绪里解脱出来。”此外,拼豆门槛低,价格便宜,操作简单,大人小孩儿都能玩,花三四十元就能玩一整天,几乎人人都能快速上手并完成作品,成就感满满。拼豆还自带社交属性,创作好的拼豆作品可以自己欣赏,还可以分享、交换,在相同爱好的人群中能很快找到归属感。“北方冬季寒冷,拼豆也是一种非常好的室内活动。”封雨君说。

每当有顾客进店,封雨君和她的店员们都亲切地称呼他们为“宝宝”。封雨君说,这样能让大家感受到更多的善意,拉近彼此之间的距离。而这些“宝宝”们,也在沉浸式的拼豆体验中感受着独属于自己的那份快乐。

记者 任蕾 文/摄